



הכלים לקידום ייצוא ופיתוח עסקי בחו"ל

מכון הייצוא

הנהלת מרחב דרום
התאחדות התעשיינים

אוקטובר 2017



מכון הייצוא

פעילות ענפית במכון היצוא

מוצרי צריכה

תוצרת טרייה
ויין



מזון ומשקאות



אריזה
ופלסטיקה



קוסמטיקה
וטואלטיקה



מוצרים לבית
ולמשפחה



ענפים טכנולוגיים

מובייל



סייבר



בטחון המולדת,
תעופה וחלל



ניו מדיה



דנטלי



מכשור ומחשוב
רפואי



קלינטק



מים



קולנוע, טלוויזיה
ומוסיקה



אגרוטכנולוגיה



תעשיות רכב
וקבלנות משנה



שירותים מקצועיים

תערוכות



איתור שותפים עסקיים



שרותי ייעוץ בסחר הבינלאומי



המרכז ללימודי יצוא
וסחר בין-לאומי



חברות פיתוח עסקי
בינלאומי



המרכז ליצואנים
קטנים ומתחילים



קשרי חוץ ומשלחות



מידע ומודיעין עסקי



היחידה הכלכלית



שירותים מקצועיים

נושאים

- ❖ הדרכה ליצואן מתחיל
- ❖ מידע ומודיעין עסקי
- ❖ ייעוץ ולייווי אישי
- ❖ איתור שותפים ומפיצים (2 מסלולים)
- ❖ מנטורים לייצוא
- ❖ סיוע במימון תערוכות



מידע ומודיעין עסקי

•רכישת מחקרי דוחות שוק (מן המדף)–אתור והשגת הנחה מקסימלית והשתתפות של 50% מהעלות לאחר הנחה ועד תקרה 5000 ש"ח.

•הכנת סקירת אנליסט-

מחיר אחד של 6500 ₪ מתוכה השתתפות המכון של 4550 ₪ (70%)

•הזרמת מכרזים ופרויקטים בין לאומיים למחשב החברה על בסיס מנוי שנתי ומותאם למוצרי החברה. באמצעות חברת "Tenders Info" עלות מנוי שנתי-800 ₪ במקום כ-1000\$

•איתור חברות ומפיצים בחו"ל – 5 מסלולים שונים עד 200 החברות הראשונות ללא תשלום.

•מסלול לאיתור מפיצים של המתחרים שלך- לחמישה מתחרים 4 מפיצים לכל מתחרה.(שאיפה לאימייל וטלפון אישי) השתתפות המכון ב- 750 ₪ מעלות כוללת של 1500 ₪

•אספקת דוחות פיננסיים על חברות בחו"ל לבחינת האיתנות הפיננסית שלהן. עלות דוח לחברי המכון- \$40 במקום עלות של \$125 לדוח.

•איתור יבואנים בארה"ב מבוסס על שטרי מטען לארה"ב. 50 היבואנים הראשונים ללא תשלום.

•איתור יבואנים בסין מבוסס על רשימוני יבוא לסין. 25 החברות הראשונות ללא תשלום.

איתור מפיצים - מאגרי מידע

❖ DOSIER , KOMPASS – מאגרי חברות בכל העולם: מפיצים, יצרנים, רשתות, קניינים,

ארגונים, סוכנים ועוד...

❖ FROST & SULLIVAN

❖ RETAIL DIRECTORY – מאגר רשתות שיווק באירופה עם דגש על אנגליה.

❖ DATAM – מאגר יבואנים לארה"ב עפ"י שטרי מטען.

❖ CHAIN STORE directory – מאגר רשתות וחנויות בארה"ב.



היחידה לשירותי ייעוץ בסחר הבינלאומי ייעוץ מקצועי במגוון נושאים בתחום הסחר הבינלאומי –

✓ פגישת ייעוץ ראשונה עם כל יועץ, מתואמת במכון היצוא – ללא עלות

✓ הכוונה והדרכה של יועץ מקצועי בתעריף של 200 ₪ + מע"מ לשעה. החזר של 90% עד 20 שעות

✓ הכנת תכנית שיווקית, (מתאימה גם כהגשה לתכניות סיוע שונות כדוגמת 'כסף חכם') עלות הכנת התכנית: 8,000 ₪ + מע"מ, החזר של 70%

המשך סיוע ביישום התכנית השיווקית, החזר של 70%

✓ הכנה שיווקית לתערוכה בינלאומית:

- פגישה מקצועית ייעודית במשרדי החברה וקבלת דוח המלצות לפעולה – ללא עלות

- המשך סיוע של היועץ ביישום המלצות הדו"ח בתעריף של 200 ₪ + מע"מ לשעה. החזר של 90% עד 20 שעות

- סיוע בטיפול בלידים לאחר התערוכה – (מיועד ללקוחות שהסתייעו ביועץ ליישום המלצות הדו"ח). שעות בתעריף של 200 ₪ + מע"מ. החזר של 70%

✓ סיוע 3000 \$ לתערוכה בחו"ל

✓ תקינה ורגולציה בינלאומית:

- הדרכה וייעוץ במסגרת פגישה בת שעתיים במפעל – ללא עלות

- השתתפות בשכ"ט היועץ לקבלת תקן בינלאומי – עד 50% משכ"ט היועץ ולא יותר מ 9,300 ₪ + מע"מ

✓ פרויקט חונכים / מנטורים לייצוא:

✓ הפרויקט נועד לסייע למפעלים לצמוח ביצוא באמצעות ליווי מקצועי של חונכים/מנטורים אשר הוסמכו לכך על ידי מכון היצוא.

הליווי למשך שנה וללא עלות. נדרש מחזור מכירות כולל של 1.5 מיליון ₪ ומעלה בשנה קודמת.

החונכים בעלי רקע בניהול ושיווק בינלאומי, ניאותו לתת מזמנם ומניסיונם העשיר על מנת לסייע למנכ"ל/סמנכ"ל/היו"ר או הבעלים

- בהתלבטויות ניהוליות ועסקיות במהלך העבודה, להעלות סימני שאלה וחלופות לבחינה ובדיקה לפני קבלת החלטות.

- לסייע בהתמודדות בכל נושא ובעיה שעולים בבחירת נתיבי הפעולה, יישום ומימוש מחויבותו של המנכ"ל להגדלת היצוא.

ייעוץ וליווי אישי

ייעוץ ע"י מומחים בתחומים שונים של סחר חוץ לפי צרכי החברה (עד 20 שעות במימון 90% בתעריף 200 שח לשעה).

לדוגמא:

- ❖ תמחור מוצר ליצוא.
- ❖ בחירת שוק יעד ליצוא.
- ❖ סיוע בהערכות שיווקית לתערוכה.
- ❖ יעוץ משפטי מסחרי בינלאומי (חוזים והתקשרויות).
- ❖ סיוע בהגדרת מסר שיווקי.



ייעוץ וליווי אישי

- סיוע בהכנת תכנית שיווקית

מבוסס 40 שעות עבודה – החזר של 70% לחבר מכון מסך 8000 שח

- סיוע ביישום התכנית השיווקית, לבחירת הלקוח

***ליווי והנחייה טלפונית: שעתיים בחודש למשך 6 חודשים (אופציה ל-**

6 חודשים נוספים בהתאם להתקדמות)

החזר של 70% לחבר המכון.

או

***סיוע מעשי: 5 שעות חודשיות למשך 6 חודשים**

החזר של 70% לחבר מכון.



איתור שותפים עסקיים – תכנית ייחודית לקביעת פגישות

**קביעת פגישות איכותיות במדינות יעד
בהתאם לצרכים והגדרות הלקוח
(3 – 10 פגישות)**



עלות לחברי המכון -

4900 שח במקום 13,500 שח

כניסה לשווקים חדשים – בליווי חברת פיתוח עסקי בינלאומי

לווי בכניסה לשוק חדש

החל מסקר שוק, דרך בניית תכנית אסטרטגיית כניסה לשוק, מציאת שותפים עסקיים מתאימים לצרכי היצואן, (לווי ותמיכה לאורך שנת פעילות, רישום חברה, לווי משפטי ועוד) ועד מימוש עסקאות בפועל.

דרישות מחברות פיתוח עסקי מבצעות :

- ניסיון מוכח בסיוע לחברות ישראליות
- שותף קבוע במדינת/מדינות יעד
- אושרו ע"י ועדה מקצועית במכון היצוא

השתתפות המכון בהיקף של עד 28,000 ₪

לחברה על פי נקודות החזר מוגדרות מראש.



”כסף חכם” - סיוע להגדלת מכירות בשווקים בינלאומיים באמצעות מינהל סחר חוץ משרד הכלכלה

סיוע בשיעור 50% מתכנית שיווקית מאושרת, בגובה של :

עד 500,000 ₪ לשוק יעד למשך שנתיים.

עד 1,000,000 ₪ לשוק יעד מועדף (הודו,סין,יפן,אפריקה) למשך 3 שנים.

ניתן להגיש בקשה אחת לשוק אחד בשנה.

תנאי סף

יצוא ישיר מינימום \$250K והיקף מכירות כולל נמוך מ- 200M ₪ .

